



「集客」を軸に、技術以外の側面にも比重を置く

「たとう技術が優れていても、それが必ずしも集客につながるには限りません。そう語るのには、10数年間で延べ13万8000人以上を施術し、集客率アップに効果的な独自の方法論を唱えるフィットバランス療術学院の吉田正幸院長。「多くのセラピストは、技術をサロン運営の中核に置いています。しかし当学院では、集客を軸に置いた指導を行っています。もちろん、技術はとても重要な部分であり、短時間で効果を出しお客様に満足してもらえ、技術を教えます。そしてそれ以外にセラピストの心構えや接客法、広告・宣伝のためのマーケティング、多くのお客様を集めるシステム、といった集客に密接に関わる3点を、技術と同じくらい重点を置いて指導にあたっています」

たとえば、最近サロンから足が速のきつつかあるお客様がいたという。吉田さんは、今日から毎日、そのお客様について3分でも5分でも思い出してみよう、と指導する。「前回こんなことを話していたから、今回はこの香りも提案してみよう」。そういったことを続け



技術だけに留まらない、サロン運営に必要なことは——
集客・接客ノウハウ&オリジナル技術で、
お客様に選ばれるセラピストを育成!

フィットバランス療術学院



技術はもちろん、セラピストのモチベーションを維持する方法や、接客法、集客ノウハウまでを伝授するスクール「フィットバランス療術学院」をご紹介します。

取材・文●森田奈緒美 写真●石黒ミカコ
提供●フィットバランス療術学院



(右上) 学院では、クライアントとスムーズに信頼関係を築く方法なども具体的に指導している (右下) 施術指導や各種授業が行われるスペース。学院の生徒は、こちらからセラピストを目指す人、現役セラピスト、既に開業しているオーナーまでさまざま。それぞれのニーズに合致した授業を展開している。(左) セラピストの体格や体力に関係なく行える、オリジナルテクニックの「美手 [vi tsyu] ヴィッシュ」。

学院の教育コンセプト



学院の教育内容は、集客を軸に、システム、テクニック、パワー、ツールマーケティングという4つのカテゴリーで形成。テクニックだけでなく、この4つすべてを学べるのが学院の大きな特徴

生徒さんの声

野崎順子さん (ダイエットセラピスト)
「ダイエットで体調を壊したり、出産で生活習慣が乱れたり和不調に悩まされてきましたが、あるダイエットサロンに通って瘦せられた経験を活かし、健康的に痩せるためのサロンを始めました。開業2年目で、経営も軌道に乗り、もう1本健康の柱になるものを探していたら、HPで当学院を知りました。集客に着眼した内容に説得力があり、早速、学院長に話を聞きました。経営ノウハウが学べる実践的な内容でスキルも身に付き、まさに想像していた通り。卒業後は経営者として多店舗で整体サロンを運営予定です」

西川久美さん (アロマセラピスト)
「セラピスト歴3年で、現在はボディケア、リフレクソロジー、アロマセラピーのスクール直営サロンに勤務しています。どうすれば人気サロンになれるか、集客法や技術などのノウハウが体系化され、実践に基づいた授業内容が気に入って入学しました。中でも学院独自の技術である「美手 [vi tsyu] ヴィッシュ」は女性でも楽に施術でき、すぐその場で結果が確認できる素晴らしい技術です。将来、自ら開業する際には、アロマセラピーなどと「美手 [vi tsyu] ヴィッシュ」を組み合わせて展開したいと考えています」

富永恵子さん (アロマセラピスト)
「エステサロンに8年勤務していますが、現在勤めているサロンでは疾病を抱える人も多く、オイルトリートメントでの限界を感じていました。また、将来的に独立を考えるとき、周りの個人開業した方を見ると集客に悩む人が多く、技術だけでなく、経営・集客と実践に基づいた知識を幅広く学びたいと思ったのです。そんなとき、吉田学院長の著書「集客革命」に共感して入学。独立するなら収益を上げる経営をし、セラピストとして社会貢献したいと思えます。先生のモチベーションや意識レベル、向上心が高く、充実した授業が気に入っています」

クライアントをあらゆる側面からケアしたいセラピスト、
サロンNo.1のセラピストを目指す人、
将来自分のサロンを開きたい人のための

小冊子 無料プレゼント! 学院説明会・ミニレクチャー (無料) 開催!

●開催日時●
7月8日(日) 14:00~
11日(水) 17:30~
14日(土) 14:00~
21日(土) 14:00~
28日(土) 17:30~

クライアントに愛され感謝されるセラピストになれる小冊子を無料でプレゼントいたします。

※小冊子のお申込と説明会のご参加は、
<http://fitbalance.net/> をご覧ください。
緊急!! 大阪セミナー 決定! 詳細は事務局まで

フィットバランス療術学院

〒107-0062 東京都港区南青山2-9-3
青山JPビル2階
☎ 0120-744-420 FAX03-5775-7024
URL : <http://fitbalance.net/>
Mail : gakuin@fitbalance.net

本科(昼間部、夜間部)と通信教育科があり、共に期間は4ヶ月。本科は卒業後6ヶ月間、通信教育科は8ヶ月間、無料で再受講可。授業以外にも自宅でDVDを見てスキルアップが図れる。写真はオリジナルのDVD教材。



構えまで、サロンに関わるあらゆる側面を学べるのが学院の特徴だ。

独自の手法である「美手」や「共鳴カウンセリング」
とはいつても、技術指導を軽んじている訳ではない。多くの技術を習得したものの、クライアントへの効果をつかみきれないもどかさを感じていた吉田さんは、整体、カイロプラクティック、各種ゼーションはもちろん、不調の改善も期待できるようにしました。こういった技術を効果的に作用させるには、まず相手との信頼関係を築くことが大切と吉田さん。それには、「共鳴カウンセリング」と呼ばれるカウンセリング法が役立つ。たとえば「好きな食べ物」についてなど、クライアントと共有できる話題を探してコミュニケーションを行っていく。その中で、「元気がなかったら何がしたいか」といった前向きな話から、相手の本質をさまざまな角度で捉えていく。その上で施術を行うことにより、クライアントとの気の交流が円滑になり、エネルギー療法である「美手 [vi tsyu] ヴィッシュ」で、よりクライアントの状態をよい方向に導くことができる。

また、セラピスト自身のセルフケアも重要、と吉田さん。「美手 [vi tsyu] ヴィッシュ」によるセルフチューニング法を学ぶことにより、セラピスト自身のコンディションを保つ方法も身につけられる。これは自身のエネルギーレベルを高め、想念を自由にコントロールし、さらにモチベーションを常に

高い状態に保つもの。周りからの影響を受け過ぎず、職場や家族との関係でも良好になるといえる。技術だけではなく、サロン運営に関わるさまざまな要素に目を向け、誰もが習得できるノウハウにまとめあげて指導するフィットバランス療術学院。「技術はあっても足りず、それ以外の部分でも差をつけたい」。そんなセラピストが、次々と門を叩いている。



吉田正幸さん (よしだまさゆき)
フィットバランス療術学院院長。13万8000人という施術実績を誇るカリスマ。現在は複数の整体院経営の傍ら、人に支持されるセラピストを育成する整体スクール代表も務める。